

Berufsbild

Verkäufer/-in ist ein anerkannter Ausbildungsberuf nach dem Berufsbildungsgesetz (BBiG) und wird bundesweit als geregelte 2-jährige Ausbildung im Handel angeboten.

Durch Wahlqualifikationseinheiten verfügt dieser Beruf über eine flexible Ausbildungsstruktur.

Verkäufer*innen verkaufen Waren und Dienstleistungen. Dazu informieren und beraten sie die Kundschaft und bieten Serviceleistungen an. Sie nehmen Ware an, zeichnen sie aus und präsentieren sie ansprechend. Zudem prüfen sie den Bestand, führen Qualitätskontrollen durch, bestellen Ware nach und nehmen Reklamationen entgegen.

Die Ausbildung zum/zur Verkäufer/-in kann ggf. durch die darauf aufbauende Ausbildung Kaufmann/-frau im Einzelhandel ergänzt werden.

Verkäufer*innen finden Beschäftigung

- in Modehäusern
- in Baumärkten
- in Supermärkten
- in Kaufhäusern
- in Facheinzelhandelsgeschäften
- in großen Tankstellen mit gemischtem Warenangebot
- im Vermietungs- und Verleihgewerbe

Umschulungsinhalte

Theoretischer Teil der Umschulung

► Schwerpunkt Betriebswirtschaft

- Aufgaben, Leistungen und die organisatorische Struktur des Einzelhandelsunternehmens darstellen
- Verkaufsgespräche kundschaftsorientiert führen
- Rechtsgrundlagen und Zahlungsarten beim Warenverkauf erarbeiten
- Waren präsentieren
- Werben und den Verkauf fördern
- Besondere Verkaufssituationen bewältigen
- Waren beschaffen, annehmen und lagern

► Schwerpunkt Steuerung und Kontrolle

- Geschäftsprozesse erfassen und kontrollieren
- Geschäftsprozesse bei der Beschaffung, Kalkulation und Lagerung der Ware erfolgsorientiert planen, kontrollieren und steuern
- Kennziffern im Verkauf analysieren und erfolgswirksame Geschäftsprozesse erfassen

► Schwerpunkt Gesamtwirtschaft

- In Ausbildung und Beruf orientieren
- Wirtschaftliches Handeln in der Sozialen Marktwirtschaft analysieren

► Berufsspezifische Informationsverarbeitung

Praktischer Teil der Umschulung (wählbar ist eine der u. g. Wahlqualifikationen):

- Sicherstellung der Warenpräsenz
- Beratung von Kundschaft
- Kassensystemdaten und Kundenservice
- Werbung und Verkaufsförderung

► Vor den IHK-Abschlussprüfungen finden intensive Vorbereitungsseminare statt.

Ablauf

Beginn: auf Anfrage

Dauer Vollzeit: 16 Monate, davon
Theorie (1.100 UE) 7,5 Monate
Praxisphase** 8,5 Monate
Unterrichtszeiten*:
Montag bis Mittwoch 08:00 bis 16:00 Uhr
Donnerstag 08:00 bis 15:15 Uhr
Freitag 08:00 bis 12:15 Uhr

Dauer Teilzeit: 24 Monate, davon
Theorie (1.100 UE) 12 Monate
Praxisphase** 12 Monate
Unterrichtszeiten*:
Montag bis Freitag 08:00 bis 12:15 Uhr

*Unterrichtszeiten können je nach Standort variieren.

**Arbeitszeit 25 Stunden in TZ und 40 Stunden in VZ

Vorgesehene Teilnehmerzahl: 8/12

Zugangsvoraussetzungen:

Ein ausreichend guter Eignungstest in Mathematik und Deutsch

Maßnahmekosten: auf Anfrage
(darin enthalten sind Lernmittel und IHK-Prüfungsgebühren)

Die **Praxisphase** der Umschulung erfolgt in einem ausbildungsberechtigten Betrieb in Ihrer Wohnortnähe.

Abschluss:

- IHK-Abschlusszeugnis
- Träger-Abschlusszeugnis

Dieser Lehrgang ist nach AZAV zertifiziert und kann mit einem **Bildungsgutschein** der Agentur für Arbeit oder anderer Kostenträger gefördert werden.

Lösen Sie Ihren Bildungsgutschein ein oder fragen Sie nach unseren günstigen Finanzierungsangeboten für Selbstzahler*innen.

Weitere Informationen und Anmeldung beim VATTER BILDUNGSZENTRUM in Ihrer Nähe oder unter: www.bildungszentrum.de

○ VATTER Bildungszentrum
Vorderer Eckweg 35 • 78048 VS-Villingen
☎ 07721 506260

○ VATTER Bildungszentrum
Bahnhofstraße 35 • 78532 Tuttlingen
☎ 07461 9101201

○ VATTER Bildungszentrum GmbH
Berfaldstraße 54 • 79098 Freiburg
☎ 0761 24411-0

○ VATTER Bildungszentrum GmbH
Derendinger Straße 50 • 72072 Tübingen
☎ 07071 791079

○ VATTER Bildungszentrum GmbH
Bahnhofstraße 14 • 72764 Reutlingen
☎ 07121 4916677



www.bildungszentrum.de

Seit 1976 erfolgreich in der beruflichen Bildung!



Umschulung zum/zur

**Verkäufer/-in
(mit IHK-Abschluss)**

in Vollzeit und Teilzeit

Beginn: auf Anfrage

Ort: auf Anfrage